



**ts** TeamSystem

Enterprise Cloud

**TeamSystem  
Enterprise Cloud**

Esperienza digitale  
per le Aziende

## 11.000 Aziende, 80.000 Utenti

### Caratteristiche

#### **È digitale:**

Supporta l'azienda nella **trasformazione** dei processi da **tradizionali a digitali**.  
**Estende le proprie funzionalità in mobile.**

#### **È indipendente:**

**Minore dipendenza** dallo **staff IT**, dalla **manutenzione hardware** e dai **costi fissi**.

#### **È scalabile:**

**Segue le aziende nel loro percorso di crescita** garantendo **scalabilità delle funzioni** e dei relativi **investimenti economici**.

#### **È smart:**

**Elimina i rischi e i problemi di gestione** dell'**infrastruttura tecnologica**, dell'**aggiornamento dell'applicazione** e dell'**ottimizzazione delle risorse informatiche**.

#### **È facile:**

La sua **attivazione è rapida**, la **configurazione è guidata**, gli **aggiornamenti centralizzati** e la normale **manutenzione diventa automatica**.

#### **È pensato per l'azienda moderna:**

Ha l'**agilità necessaria** per rispondere all'**adozione di nuovi modelli di business**, **acquisizioni societarie**, **innovazione di prodotto**, **inserimento in nuovi mercati**.

#### **È pensato per chi lo deve usare:**

La Experience ridisegna l'utilizzo dell'ERP, attraverso un **ambiente configurabile, ricco di dati, informazioni in tempo reale, menù personalizzabili**, il tutto pensato per l'utente che vuole vivere un'esperienza semplice, ma nello stesso tempo completa.

## 1. Cos'è

# La nuova Erp Digital architecture

**La Nuova soluzione Cloud di TeamSystem nasce per rispondere alle esigenze delle aziende moderne e accompagnarle nella trasformazione digitale.**

La soluzione è pensata per le **aziende che vogliono mantenere una posizione di rilievo e spingere la loro crescita, che vogliono lanciare nuovi prodotti, nuovi modelli di business**, e che quindi necessitano del **supporto di servizi tecnologici agili e flessibili**.

Molti modelli operativi del settore IT oggi non possono soddisfare a sufficienza il bisogno di agilità, di cambiamento e di innovazione necessario ad un'azienda orientata alla crescita.

**La soluzione TeamSystem Enterprise Cloud permette di avere un'infrastruttura che si adatta alla crescita senza rallentamenti derivanti da complesse integrazioni.**

TeamSystem  
Enterprise Cloud  
copre le aree  
aziendali:

- Amministrazione e Finanza
- Budget e Controllo di gestione
- Vendite
- Gestione dei clienti
- Acquisti
- Magazzino
- Documenti

---

## 1. Cos'è

Migliorando la tecnologia abbiamo **semplificato l'interazione con TeamSystem Enterprise Cloud** realizzando un'esperienza d'uso fluida **incentrata sull'accesso rapido ai programmi**, con molti strumenti utili per recuperare efficienza e collaborare dentro e fuori l'azienda.

**La piattaforma di servizi digitali affianca l'azienda e rende il rapporto con le istituzioni semplice e immediato**, portando benefici e opportunità di crescita.

**Fatturazione, adempimenti, conservazione, firma, riconciliazioni bancarie, privacy; tutto pensato per semplificare i processi digitali, via web e in mobilità.**



## Una Experience di utilizzo unica nel suo genere

**Un ambiente semplice ed intuitivo, web e fruibile in mobilità**, per concedere all'utente un'esperienza di navigazione uniforme alle tecnologie utilizzate quotidianamente.

**Una navigazione rapida** all'interno di un sistema completamente parametrizzabile dove trovare informazioni, contenuti e strumenti specifici per ogni area funzionale. **Le funzioni** più utilizzate e quelle più recenti **vengono mostrate dinamicamente all'utente** e lo guidano nell'utilizzo dell'applicativo.

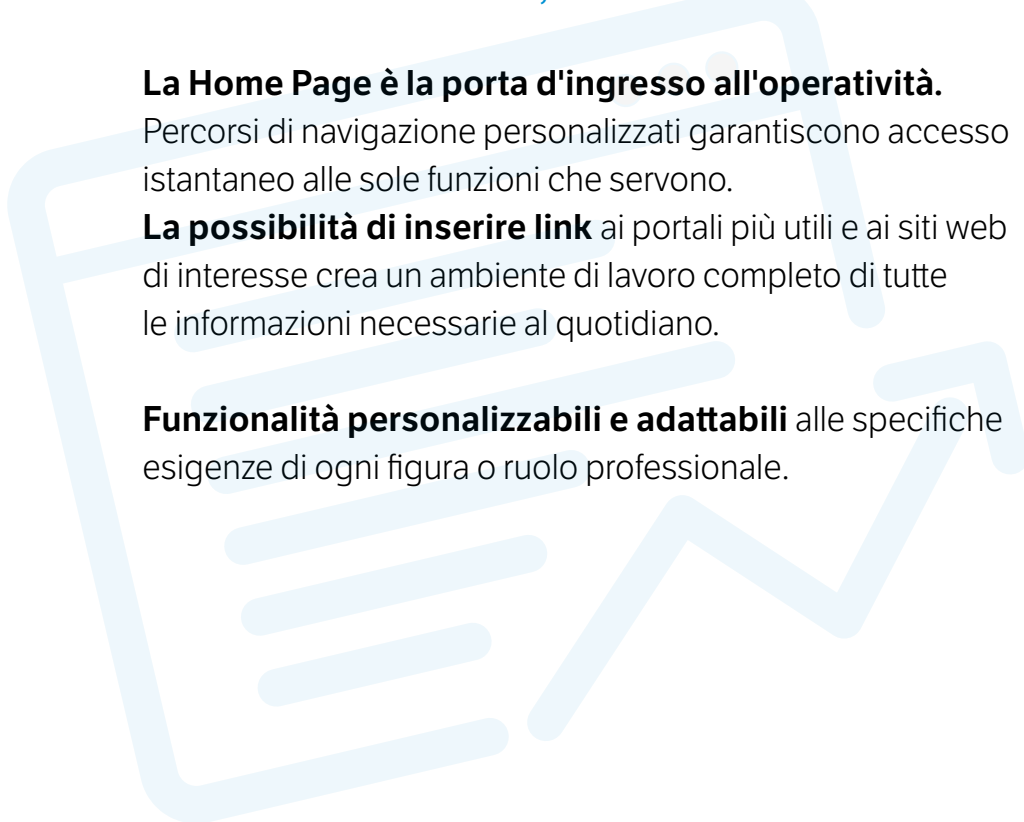
**Le aree di lavoro sono gestite tramite schede progressive dove è possibile passare da un'azienda o da un'applicazione all'altra in modo naturale, come in un browser web.**

**La Home Page è la porta d'ingresso all'operatività.**

Percorsi di navigazione personalizzati garantiscono accesso istantaneo alle sole funzioni che servono.

**La possibilità di inserire link** ai portali più utili e ai siti web di interesse crea un ambiente di lavoro completo di tutte le informazioni necessarie al quotidiano.

**Funzionalità personalizzabili e adattabili** alle specifiche esigenze di ogni figura o ruolo professionale.



---

## 2. Experience di utilizzo

La **nuova interfaccia di TeamSystem Enterprise Cloud** **si collega direttamente** alle altre piattaforme dell'**ecosistema TeamSystem**.

**TeamSystem  
Digital:**

**è la piattaforma per accedere  
a tutti i servizi digitali (fatturazione  
elettronica, conservazione,  
firma digitale, ecc..)**

**MySupport:**

**il portale di Customer Service  
TeamSystem per accedere  
all'assistenza diretta o consultare  
in anticipo una Knowledge base  
aggiornata di soluzioni operative**

---

## 2. Experience di utilizzo

L'informazione è al centro della Experience di TeamSystem Enterprise Cloud, che adatta i contenuti in base all'ambiente in cui stai lavorando.

Informazioni operative provenienti dal portale di **assistenza MySupport per risolvere problematiche comuni**, informando in anticipo senza più bloccare l'azienda, che vedrà migliorare il servizio di assistenza.

**Avvisi sulla disponibilità di prodotti** o nuove iniziative del mondo TeamSystem come roadshow, webinar ed eventi formativi. Ma anche **analisi di mercato, ricerche e trend**.

Ed inoltre **Euroconference News**, il servizio quotidiano di informazione e aggiornamento professionale: **una delle più autorevoli fonti editoriali sulle ultime novità in ambito normativo, fiscale e del lavoro**.

La experience si integra anche con strumenti evoluti per la **collaborazione**, che semplificano l'organizzazione delle attività. Agenda, messaggi interni, scadenario, note e memo sono ottimi alleati per aumentare la produttività.

La **bacheca**, con un nuovo sistema di gestione dei contenuti (CMS - Content Management System), sia testuali che multimediali, **per ideare e pubblicare in modo facile e guidato** notizie e post per i collaboratori, clienti e fornitori. **Una vera e propria intranet che può trasformarsi in una extranet per creare servizi a valore da offrire ai propri clienti**.

## 2. Experience di utilizzo

### Un'altra caratteristica della Experience è il workflow di processo.

Lo strumento permette la gestione guidata delle operazioni interne. Sarà così possibile **eliminare le vecchie check list cartacee**, facilitare l'apprendimento dei nuovi assunti e soprattutto **ridurre gli errori in tutte le operazioni ripetitive** come ad esempio quelle di fine anno: chiusure, inventari, bilanci, ammortamenti ecc.





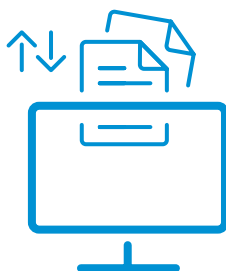
## 1. Cos'è

# Amministrazione, Finanza e Dichiarazione dei Redditi

L'area amministrativa garantisce la chiara visione di quello che succede in azienda, con **dashboard semplici e funzionali (e personalizzabili)** con cui tenere sotto controllo **l'andamento del business**. L'area permette di assolvere agli obblighi e agli adempimenti contabili e fiscali, giornali e libri fiscali, registri IVA, partitari, ecc. ed è sempre **aggiornata alle normative in vigore**.

È possibile:

- Risalire velocemente dal mastrino o dal bilancio alle **scritture contabili originali**
- **Effettuare simulazioni in tempo reale**, aggiungendo valori in dare e in avere senza alterare la quadratura contabile
- **Contabilizzare le simulazioni direttamente in prima nota** anziché inserirle una alla volta
- Avere un **cash flow** alimentato da tutte le fonti aziendali
- Seguire analiticamente e **in tempo reale** i movimenti finanziari su differenti c/c ed effettuare la **riconciliazione automatica**



TeamSystem Digital garantisce il totale controllo del processo di emissione e ricezione delle fatture elettroniche.



## 2. Caratteristiche

### Caratteristiche

La struttura contabile è estremamente parametrizzabile, secondo le esigenze dell'azienda:

- Piano dei conti configurabile fino a 5 livelli
- Piano dei conti per gruppo di aziende
- Descrizioni personalizzate e in lingua per azienda
- Autorizzazioni su movimentazione conti
- Autorizzazioni su consultazione saldo conti

Fornisce inoltre i dati necessari alla compilazione delle varie dichiarazioni periodiche fiscali, quali:

- Modelli INTRASTAT (Cartacei - Telematici)
- F24
- F24/IVA
- Dichiarazione dei sostituti d'imposta/770
- Bilancio europeo
- Modello UNICO/ IRAP

L'area Finanza di TeamSystem Enterprise Cloud si articola in due moduli:

**Cash Flow:** per monitorare e gestire i flussi di cassa attingendo i dati da: saldi contabili, banca e cassa, scadenzario attivo e passivo, ordini clienti e fornitori aperti, budget contabili con esposizione dei piani di fatturazione (a preventivo o consuntivo) provenienti dal modulo Progetti.

**Estratto Conto Bancario:** per seguire analiticamente e in tempo reale i movimenti finanziari sui: conti riferibili a istituti di credito, effettuandone la riconciliazione automatica.

## **Funzioni principali**

- Contabilità generale ed IVA
- Fatturazione Elettronica
- Gestione cespiti
- Bilancio CEE
- IVA periodica, annuale telematica
- Estratto conto bancario
- Cash flow
- Contabilità analitica/industriale
- Analisi di bilancio
- Ratei e risconti in automatico

## **Punti di forza**

- Gestione multiaziendale
- Cash flow alimentato da tutte le fonti aziendali
- Sincronizzazione flussi bancari

## 1. Cos'è

# Budget e Controllo di Gestione

L'area mette a disposizione gli strumenti per pianificare le attività aziendali e seguirne l'evoluzione con una visione complessiva e organica.

**Una vista tempestiva sull'andamento dell'azienda, per poter cogliere nuove opportunità di business o affrontare eventuali criticità.**

**Informazioni puntuali su costi e ricavi** nel momento stesso in cui si verificano, senza aggravii per il lavoro dei vari operatori, in quanto la soluzione propone parametri che semplificano al massimo l'intervento manuale dell'utente.

Quando gli addetti dei vari reparti effettuano una registrazione nella contabilità generale vengono registrate anche le informazioni di **contabilità analitica** così che ogni voce inserita trova la sua giusta collocazione.

**Questo contribuisce ad alimentare anche lo storico dei dati, base di partenza per definire i Budget del futuro esercizio o valutare la redditività o una nuova commessa.**



**Il controllo di gestione è totalmente integrato ai processi aziendali e ciò determina un'attendibilità assoluta.**

---

## 1. Cos'è

**Grazie alla Dashboard gli indicatori sono presenti già sul menù all'apertura del programma, in questo modo si può far crescere il controllo di gestione e la capacità di formulare budget attendibili, condizione ormai indispensabile per strutture aziendali più dinamiche e in linea con le mutate necessità dettate dal mercato.**

---

## **2. Caratteristiche**

### **Caratteristiche**

TeamSystem Enterprise Cloud è estremamente flessibile nella simulazione di bilanci previsionali e permette di:

- **Comparare e valutare diverse elaborazioni di bilancio**
- **Valutarle sia su anni distinti sia tra periodi all'interno dello stesso anno**
- **Elaborare dati da fonti diverse: budget, fatture da ricevere, fatture da emettere**

### Funzioni principali

- Bilanci previsionali
- Budget Commerciali
- Budget Produzione
- Budget di Conto Economico
- Contabilità Analitica
- Investimenti e disinvestimenti

### Punti di forza

- Gestione multiaziendale
- Elaborazione scritture previsionali con competenza variabile
- Bilanci con simulazione fatture da ricevere o da emettere
- Analisi per centri di costo, voci di spesa/ricavo e commesse



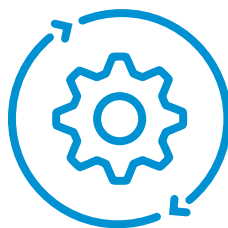
## 1. Cos'è

# Vendite

L'area gestisce completamente il ciclo dell'ordine, assicurando il pieno controllo sui processi di vendita:

- **Offerta commerciale**
- 
- **Spedizione della merce**
- **Emissione della fattura**

La gestione del flusso documentale è personalizzabile secondo le esigenze aziendali.



**Richieste, preventivi, ordini, bolle, fatture possono essere creati facilmente, grazie ai modelli, e il workflow è completamente configurabile.**

È possibile personalizzare le politiche commerciali per venire incontro alle esigenze della clientela o cogliere nuove opportunità di business:

**i listini e gli sconti si possono impostare sulla base dell'anagrafica cliente o in funzione delle caratteristiche dell'articolo.**

È possibile **gestire la rete di vendita con efficacia calcolando ed erogando le provvigioni agli agenti** a seconda di livelli/gerarchie, aree, portafoglio prodotti e, soprattutto, delle politiche gestionali aziendali.

## 2. Caratteristiche

### Caratteristiche

L'area Vendite di TeamSystem Enterprise Cloud è configurabile dall'utente in modo autonomo.

Tutti i collegamenti inerenti un ordine, un gruppo di ordini o un cliente, anche con delivery distribuite nel tempo, sono **rintracciabili in una mappa grafica che descrive e supporta il processo di vendita.**

Per una migliore integrazione con applicazioni esterne **il modulo supporta formati standard o personalizzati** (import/export dei dati da e per software di terze parti).

**L'area Vendite di TeamSystem Enterprise Cloud migliora l'efficacia del processo grazie alle seguenti funzionalità:**

- **Configurazione parametrica delle regole commerciali (listini e politiche di sconto)**
- **Listini dedicati a uno specifico cliente**
- **Andamento delle vendite per articolo**
- **Storicità delle vendite**
- **Predisposizione di offerte su misura**

## Funzioni principali

- Configuratore commerciale
- Flusso documentale parametrico (preventivi, ordini, fatture, ecc.)
- Forecast Commerciale
- Politiche Provvigionali
- Analisi Performance
- Intercompany
- Documenti e Spedizioni

## Punti di forza

- Definizione del prodotto secondo le richieste del cliente
- Flusso dei documenti definibile secondo le esigenze aziendali
- Gestione degli agenti completa di tutte le implicazioni normative
- Stato articolo configurabile ed usabile dal flusso documentale

## 1. Cos'è

# Customer Relationship Management

TeamSystem CRM In Cloud aumenta la capacità di analisi e profilazione dei clienti e di gestione delle relazioni, **una delle leve più importanti per incrementare il vantaggio competitivo di un'azienda rispetto ai suoi concorrenti.**

**Strumenti di marketing** sono a supporto per mettere in campo le più efficaci **strategie di acquisizione e fidelizzazione dei clienti**, lanciare **azioni di direct marketing e campagne multicanale**, per trovare nuove opportunità.

**Con TeamSystem CRM in Cloud l'area Vendite gestisce in modo nuovo** i clienti acquisiti e potenziali, **tiene sotto controllo le trattative più "calde" e redditizie, controlla l'intero processo di vendita.**



**TeamSystem CRM in Cloud comunica in tempo reale con l'amministrazione per l'approvazione dei preventivi.**

## 2. Caratteristiche

### Caratteristiche

**L'inserimento di un CRM impatta positivamente su tutti gli ambiti di un'azienda digitale. Si può migliorare la clusterizzazione di prospect e clienti** per gestire la transazione commerciale su canali digitali.

Adottando una **strategia di marketing digitale**, posso sfruttare i media **per cambiare il modo di comunicare con i clienti**, ponendo attenzione alle loro abitudini e alla reputation in rete di azienda e prodotti.

**La Multicanalità permette di utilizzare tutti i touch point col cliente** per comunicare sfruttando tecnologia e strumenti.

**Grazie alle funzioni attivabili in mobilità, lo scambio di informazioni con gli agenti diventa più rapido e gli stessi risultano molto più autonomi nella ricerca e verifica delle informazioni.**

## Funzioni principali

- Lead Generation
- Marketing Campaign
- Sales Automation

## Punti di forza

- Realizza processi guidati per profilazione, controllo e applicazione di promozioni e attività commerciali
- Migliora il servizio offerto ai clienti, mirando al meglio la comunicazione e l'azione commerciale, con l'obiettivo di fidelizzare il cliente e ridurre il tasso di churn (abbandono)





## 1. Cos'è

# Acquisti

Con quest'area è possibile gestire il processo di acquisto di prodotti e/o servizi legati all'attività aziendale.

Il processo di gestione dei fornitori è tracciato integralmente:

- **Dalle richieste di acquisto al ricevimento dei preventivi**
- **Dagli ordini a fornitori all'arrivo della merce fino al ricevimento e al controllo delle fatture di acquisto con la relativa registrazione contabile.**

L'ordine standard di acquisto è composto da alcune informazioni dell'anagrafica del fornitore, dei dati di consegna (ad es. magazzino, deposito, trasporto), e informazioni relative alla fatturazione.



**A queste informazioni si aggiungono i dati identificativi dei prodotti per una visione complessiva ed estremamente leggibile degli articoli da acquistare.**

## 1. Cos'è

La tracciabilità di tutto il flusso all'interno dei documenti (scadenze, lotti di produzione, serial number, ecc.) è totale, per:

- **Soddisfare i fabbisogni**
- **Rispettare le consegne**
- **Mantenere sempre il controllo di quanto ordinato, in quantità e valore**
- **documenti in mobilità**

**Il flusso dei vari documenti è configurabile in base alle modalità previste dall'azienda;** la gestione dei listini e degli sconti è totalmente parametrica, per adattarsi alla politica acquisti aziendale, **e per coordinare e controllare l'intero processo. L'area Acquisti di TeamSystem Enterprise Cloud velocizza lo scambio di informazioni** tra l'azienda e i fornitori o contoterzisti **e ottimizza anche la gestione intercompany degli acquisti**, poichè l'ordine di acquisto di un'azienda diventa l'ordine di vendita per un'altra dello stesso gruppo, in pochi passaggi.

## 2. Caratteristiche

### Caratteristiche

**La registrazione delle fatture di acquisto è gestita con la piattaforma di fatturazione elettronica TeamSystem Digital.**

**La piattaforma trasforma il documento di arrivo merce in una o più fatture di acquisto,** che automaticamente vengono registrate in contabilità con la generazione dei relativi scadenziari e delle partite aperte.

Le proposte di riordino non richiedono un intervento personale e manuale, ma sono generate in automatico.

**Con la gestione degli ordini aperti è inoltre possibile pianificare e controllare il piano delle consegne.**

Ciò consente di avere sempre una scorta minima dei componenti più spesso utilizzati, o viceversa, di quelli utilizzati meno di frequente (per i quali la soglia di attenzione può non essere particolarmente elevata) ed evita di procedere secondo criteri di urgenza.

### Funzioni principali

- Integrazione con il magazzino
- Gestione ordini aperti e contratti
- Listini e Sconti di Acquisto
- Intercompany

### Punti di forza

- Parametrizzazione
- Integrazione
- Tracciabilità
- Controlli sui fornitori
- Cruscotti globali e multiaziendali

## 1. Cos'è

# Magazzino

L'area deve garantire efficienza nella movimentazione interna ed esterna del magazzino e grazie all'integrazione con le vendite e gli acquisti la sua **gestione risulta performante e semplice da gestire.**

Il modulo di TeamSystem Enterprise Cloud permette di codificare tutti gli articoli di magazzino, senza limiti di varianti, attraverso **l'attribuzione di barcode e serial number.**



**Gli operatori dotati di terminale industriale, ma anche di un tablet o di un pc, possono sapere con una scansione dove trovare una determinata merce, quali articoli e quali lotti sono contenuti dentro uno scatolone o su un certo scaffale.**

Magazzino

## 1. Cos'è

È possibile determinare anche i **Piani di carico**, con il calendario delle risorse di trasporto (corrieri) e il relativo **Piano di delivery** corredato dei documenti necessari.

### **Vengono prodotti infine tutti i documenti di accompagnamento della merce.**

Il riassortimento delle merci per mezzo degli ordini aperti consente di far arrivare in magazzino lo stretto necessario, senza appesantire gli stock e le giacenze.



---

## 2. Caratteristiche

### Caratteristiche

La grande personalizzazione di anagrafiche articoli aiuta a **ordinare fisicamente la merce in magazzino** e permette di semplificare anche cataloghi commerciali complessi e associare articoli per configurare pacchetti di vendita o bundle.

**Il Multilingua traduce la descrizione dell'articolo** anche a seconda della provenienza del fornitore e/o cliente.

In questo modo, agevola il rapporto commerciale rendendo disponibili i documenti nella lingua della controparte.

### Funzioni principali

- Movimentazione
- Barcode, Matricole, Varianti
- Ordini aperti
- Scorte, Lotti, Scadenze
- Packing list
- Piani di carico
- Liste di prelievo

### Punti di forza

- Integrazione con le aree funzionali Acquisti e Vendite
- Gestione del magazzino per tutta la copertura della gestione fiscale, in tutte le valorizzazioni
- Configurazione dei costi di spedizione per trasportatore, zona e tipologia di prodotto

## Strumenti di Supporto

A supporto delle diverse aree applicative sono presenti degli strumenti.

**Ogni strumento potenzia l'area in cui viene utilizzato**, creando funzionalità aggiuntive che estendono e valorizzano l'utilizzo della singola area funzionale.

- **Analisi dei dati per informazioni puntuali** a supporto delle decisioni, controllo dei processi con standard qualificati
- **Gestione della privacy** secondo il nuovo GDPR per implementare processi conformi alla nuova normativa

## Workflow Management

Il sistema di workflow **semplifica la gestione del flusso delle operazioni relative a ogni processo aziendale** e consente di coordinare gruppi di lavoro definendo attori, strumenti, informazioni e poteri decisionali.

Le vecchie checklist cartacee spariscono, per fare spazio a uno **strumento moderno** e funzionale che guida passo dopo passo tutti gli operatori ed elimina errori e ritardi.

**La gestione del workflow è unica:**

- **Ingegnerizzata direttamente sulla piattaforma**
- **Supera i normali vincoli e permette di inserire in un unico flusso attività legate a procedure differenti**

### **Funzioni principali**

- **Disegnare stati del flusso**
- **Design**
- **Processi**
- **Organigrammi**
- **Risorse**
- **Multiapplicazione**
- **Lista dei To do**

## 2. Strumenti per aree applicative

### Analytics

## Analytics

**TeamSystem Enterprise Analytics è una piattaforma in cloud, facile ed intuitiva, per la consultazione di dashboard e KPI.**

Grazie all'accesso in cloud gli indicatori sono disponibili per la visualizzazione su diversi dispositivi (smartphone, tablet, desktop), e resi accessibili in ogni momento per garantire un completo e costante controllo dell'andamento aziendale.

Gli ambiti funzionali previsti **con i diversi KPI destinati a fornire una specifica misura di performance, propria di quell'area funzionale**, sono quelli di:

### Funzioni principali

- KPI
- Cruscotti
- Dashboard personalizzabile
- Analisi ABC
- Indici e Scostamenti

## 2. Strumenti per aree applicative

### Privacy

#### Privacy

L'Unione Europea il 25 Maggio 2016 ha varato la nuova Normativa sulla Privacy 2016/679, definita come **GDPR (General Data Protection Regulation)**, che cambia le regole sul trattamento dei dati personali e obbliga **Aziende, Professionisti ed Enti Pubblici ad adeguarsi alle nuove disposizioni** e implementare nuovi processi per essere conformi agli obblighi.

**TeamSystem Privacy in Cloud è uno strumento completo, costantemente aggiornato e fruibile in mobilità da qualsiasi device, non necessita di alcuna installazione e si integra con i gestionali TeamSystem per l'archiviazione delle informative e dei consensi privacy raccolti.**

#### Funzioni principali

- By default by design
- Account e ruoli
- Trattamenti
- Analisi dei rischi
- Audit
- Registro consensi
- Data breach

## 1. Cos'è

# Servizi Digitali

Un **sistema gestionale** al passo con la trasformazione digitale **deve automatizzare tutti quei processi che garantiscono ad un'azienda:**

- **Aumento dell'efficienza e accelerazione** dello svolgimento delle attività quotidiane
- **Innalzamento del livello di efficacia** operativa e organizzativa.

Per venire incontro a queste nuove esigenze TeamSystem ha sviluppato **TeamSystem Digital, la piattaforma cloud di servizi digitali** che azzerà l'operatività manuale a basso valore aggiunto **attraverso l'automazione dei processi.**

TeamSystem Digital mette a disposizione servizi in cloud per interagire con clienti, fornitori, pubblica amministrazione e circuito bancario. In questo modo è possibile emettere fatture elettroniche, trasmetterle allo SDI e conservarle a norma; ricevere fatture elettroniche e gestirne la verifica e la contabilizzazione senza errori di registrazione; attivare la spunta automatica degli estratti conto bancari; gestire la firma elettronica; gestire pagamenti elettronici.

## 2. Obiettivi

### Obiettivi

#### Primo obiettivo: la digitalizzazione dei documenti

- Operazione che genera un effetto domino sulle attività manuali legate alla loro gestione arrivando a ridurle fino ad azzerarle. (Come la loro **validazione, conservazione e scambio** con gli altri attori del business: fornitori, clienti o enti pubblici.

#### Secondo obiettivo: automazione delle operazioni

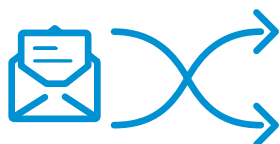
- Sostituisce l'inserimento manuale di dati e il loro controllo con quelli provenienti da fonti esterne, come la **riconciliazione dei movimenti bancari o l'invio dei dati relativi alle fatture.**

Tutte queste operazioni devono avvenire in totale **sicurezza e nel rispetto delle normative di legge**, soprattutto dall'entrata in vigore della nuova normativa europea sulla Tutela dei Dati personali.

TeamSystem Digital non richiede installazione e può essere gestita da qualsiasi dispositivo in qualsiasi luogo dove esista una connessione a Internet, con qualsiasi browser.

Qualsiasi utente aziendale può così rimanere **in contatto con il proprio sistema gestionale anche se lontano dall'ufficio.**





### TeamSystem Digital Invoice

Il modo più veloce e sicuro per gestire al meglio la fatturazione elettronica, **dall'emissione al controllo di corretta trasmissione della fattura fino all'invio in conservazione**, accelerando la gestione del flusso di fatturazione a seconda dei ruoli.

L'**automazione delle operazioni di scambio documenti** può arrivare, nel caso di un cliente, **fino alla creazione e registrazione automatica in contabilità della fattura** ricevuta dal suo fornitore.





### TeamSystem Digital Signature

È la suite che offre la più ampia gamma di **prodotti e soluzioni per la gestione di tutte le tipologie di Firma Elettronica**, rispondendo a tutti i requisiti previsti dalle norme e dai regolamenti di riferimento attraverso la gestione di diverse tipologie di firma, sia essa avanzata o qualificata, dove si richiede un certificato come requisito ulteriore di sicurezza.

**TeamSystem Digital Signature garantisce in maniera immediata l'identità e l'autenticità del firmatario, l'integrità e la non modificabilità del documento sottoscritto, in piena conformità con le norme eIDAS e in completa sicurezza (Banking Security Level), avendo già ricevuto la certificazione di "Qualified Signature Creation Device" dal prestigioso ente di certificazione austriaco A-SIT.**



### TeamSystem Digital Archive

**TeamSystem Digital Archive** è il servizio TeamSystem per la **conservazione digitale in Cloud** di tutti i documenti, ideale per archiviare ed esibire i documenti a norma di legge:

- Dichiarativi
- Messaggi di Posta Elettronica Certificata (PEC)
- Fatture
- Registri
- Bilanci
- Documenti Di Trasporto (DDT)
- ecc...

**TeamSystem Digital Archive** è un servizio accreditato presso l'Agente dell'Italia Digitale (AgID) e dotato delle certificazioni ISO/IEC 27001:2013 e UNI EN ISO 9001:2008.

**Queste caratteristiche garantiscono la qualità del servizio, la sicurezza e la reperibilità dei documenti conservati ai fini della loro esibizione a norma.**



### TeamSystem Digital BankLink

TeamSystem Digital BankLink **è il servizio cloud di TeamSystem che consente alle aziende di automatizzare il processo di riconciliazione** dei movimenti bancari con le scritture contabili mediante un processo semplice, **veloce e intuitivo**. Attraverso l'integrazione con TeamSystem Enterprise Cloud, effettua la riconciliazione dei movimenti provenienti dalla banca con le registrazioni di prima nota contabile.

**TeamSystem Digital BankLink consente alle aziende di aumentare la produttività, ridurre gli errori di riconciliazione e di digitazione, garantire maggiore sicurezza eliminando la circolazione di documenti cartacei a fronte della loro digitalizzazione.**

## 1. Cos'è

# APP in mobilità

La capacità adattiva di un'azienda si basa anche sulla **flessibilità** del suo **sistema gestionale** nei confronti delle **nuove tecnologie**.

Dispositivi come **tablet e smartphone**, iOS o Android, sono ormai diventati **strumento di lavoro quotidiano per molti collaboratori aziendali**, che sono mobili sul territorio e hanno bisogno di lavorare fuori dall'azienda come se fossero seduti alla loro scrivania.

**Le applicazioni per dispositivi mobili sviluppate da TeamSystem hanno un duplice obiettivo:**

- **Consentono ai collaboratori aziendali in mobilità di avere sempre a disposizione tutte le informazioni necessarie alla loro attività**
- **Digitalizzano i documenti eliminando l'utilizzo di carta**



## 2. Applicazioni

### APProvo

## APProvo



L'operatività dell'applicazione è molto semplice: **l'utente riceve** sul suo smartphone **una notifica relativa ai documenti da approvare presenti in TeamSystem Enterprise Cloud** e in base ai permessi impostati sul flusso autorizzativo, potrà visualizzarne i dettagli e in seguito **approvarli o rifiutarli con un semplice click.**

**I documenti potranno essere in tre stati:**

1. **da approvare**
2. **approvati**
3. **rifiutati**

A seguito dell'azione di approvazione i documenti passeranno nel nuovo stato "approvato" o "rifiutato" e nel caso che il flusso approvativo non sia terminato una nuova notifica avvertirà di una nuova fase approvativa.

Per ogni documento **è disponibile la storia del flusso autorizzativo**, con evidenza delle approvazioni e dei rifiuti da parte dei vari responsabili del processo.

I principali vantaggi di APProvo sono due:

- **la proattività**  
in quanto ogni richiesta di approvazione documento genera una notifica sullo smartphone dell'approvatore
- **la semplicità**  
perché è utilizzabile senza alcun prerequisito di conoscenza delle applicazioni su TeamSystem Enterprise Cloud

Approfondisci la soluzione  
**Acquisti**

## 2. Applicazioni

### Sales App

## Sales App



Le soluzioni per l'automazione della forza vendita su dispositivi mobili sono ormai una consuetudine per qualsiasi produttore di software ma spesso sono legate dal sistema gestionale.

**Sales App consente ai collaboratori commerciali di un'azienda di gestire le vendite su dispositivi mobili sfruttando la potenza del catalogo prodotti proveniente da TeamSystem Enterprise Cloud e costantemente sincronizzato, arricchendolo con documenti come immagini, schede tecniche degli articoli ecc.**

**Sales App amplia il processo di vendita e consente di emettere preventivi oppure ordini per i propri clienti, ereditando le condizioni commerciali configurate in TeamSystem Enterprise Cloud; al primo collegamento tutti i dati verranno sincronizzati. Le statistiche presenti sull'applicazione permettono di avere sotto controllo la situazione dei propri clienti e dei loro ordini, come su una dashboard.**

Approfondisci la soluzione  
[Vendite](#)

## TeamSystem Enterprise per ogni tecnologia

### On premise:

Vuoi ottimizzare la gestione di tutti processi interni?  
Comunicare e interagire in tempo reale con le filiere  
produttivo-commerciali e con tutto il mondo esterno?

**Con TeamSystem Enterprise puoi personalizzare la soluzione  
e rispondere rapidamente ad ogni evoluzione operativa.**

### Cloud:

Vuoi affiancare l'esperienza di TeamSystem Enterprise  
ad un'infrastruttura Cloud configurabile, sicura e veloce?

**Con la versione Cloud l'azienda pensa al business  
e non alla tecnologia.**

### Mobile:

Ti piace avere tutto sempre sotto controllo?  
Consultare dati e informazione in movimento?

**Con le APP di TeamSystem Enterprise porti l'azienda  
sempre con te, in ogni luogo, senza limiti di tempo.**

### Tecnologia

